



ГРУППА РЭЦ

▼ РОССИЙСКИЙ ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

▼ ЭКСАР

▼ РОСЭКСИМБАНК



ГОДОВОЙ ОТЧЕТ ГРУППЫ РЭЦ 2020

СОДЕРЖАНИЕ

Вступительное слово..... 2

1

ГРУППА РЭЦ – НАЦИОНАЛЬНЫЙ
ИНСТИТУТ ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТА4
Миссия, ценности и цели Группы РЭЦ.....8
Состав Советов директоров.....9

2

ОСНОВНЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ РАБОТЫ ГРУППЫ РЭЦ ЗА 2020 ГОД 10
Несырьевой неэнергетический экспорт РФ в 2020 году 12
Поддержка экспорта России Группой РЭЦ в 2020 году 13
Экосистема поддержки экспорта – взаимодополняемость решений
Группы РЭЦ в 2020 году 14
Экосистема поддержки экспортера – открытая платформа
«МОЙ ЭКСПОРТ» 17
Экосистема поддержки экспортера – интеграция поддержки
экспортеров-МСП 18
Основные результаты исполнения национального проекта
«Международная кооперация и экспорт» 19

3

СТРАТЕГИЧЕСКИЕ ЗАДАЧИ 20

ВСТУПИТЕЛЬНОЕ СЛОВО



Уважаемые коллеги!

Представляю вашему вниманию отчет Группы АО «Российский экспортный центр» за 2020 год.

В условиях кризисных явлений в глобальной экономике и замедления международной торговли меры поддержки несырьевого неэнергетического экспорта впервые с 2009 года оказались очень востребованы, и компании Группы РЭЦ смогли оперативно перестроить внутренние бизнес-процессы и перевести часть услуг в онлайн-формат так, чтобы обеспечить эффективную поддержку российским экспортерам.

В 2020 году Группа РЭЦ поддержала экспорт на 19,3 млрд долл. США, что сопоставимо с 2019 годом (19,5 млрд долл. США) и выше показателя 2018 года (18,8 млрд долл. США).

В 2020 году поддержку Группы РЭЦ получили более 10 480 экспортеров, что на 23% выше запланированного количества.

Из нефинансовых мер наиболее востребованными были информационная поддержка, образовательные услуги, поддержка экспортных поставок, бизнес-мэтчинг и консалтинг.

Услугами Школы экспорта РЭЦ в 2020 году воспользовались более 4 800 компаний, что на 20% больше плана. Школа экспорта РЭЦ учит не только начинающих экспортеров, но и сотрудников направлений ВЭД состоявшихся компаний, как экспортировать быстрее, выгоднее, безопаснее и максимально результативно использовать существующие меры поддержки.

С точки зрения развития системы поддержки экспорта в России прошедший год также стал знаменательным. Несмотря на вызовы пандемии, удалось выйти на принципиально новый уровень работы, качественно изменить многие бизнес-процессы поддержки

экспортеров, сделать их более клиентоориентированными, а именно начать создание полноценной экосистемы поддержки экспортера.

В основе данной экосистемы лежит цифровая платформа «Мой экспорт» информационной концепции «Одно окно», запущенная в ноябре 2020 года, которая позволит принципиально изменить взаимодействие предпринимателей с ведомствами, институтами развития и коммерческими организациями, участвующими в оказании услуг и господдержки экспортерам.

Воспользовавшись сервисами платформы, экспортер получит не какую-то отдельную услугу, а решение жизненной ситуации под ключ. При этом эффект достигается посредством цифровой интеграции задействованных ведомств, институтов развития и коммерческих организаций, оптимизации документооборота при помощи обмена сведениями по системе электронного взаимодействия, а также за счет минимизации участия человека при принятии решений. В результате экспортер даже не будет замечать самого процесса оказания услуги, а непосредственно получит результат.

При создании сервисов РЭЦ плотно работает с экспортерами, вовлекает их в полный цикл разработки – от совершенствования механизмов сервисов до дизайна пользовательских интерфейсов.

По состоянию на конец июня 2021 года на цифровой платформе «Мой экспорт» зарегистрировались более 1 900 компаний.

На данный момент на платформе уже реализовано 10 сервисов, а к 2024 году их количество увеличится в 3 раза.

Развивая экосистему поддержки экспорта, РЭЦ создает услуги и принимает меры, которые позволят поддержать компанию любого размера и отраслевой принадлежности, находящуюся на любом этапе экспортного цикла. Мы движемся к тому, чтобы полностью перенести взаимодействие с экспортерами в цифровой формат.

Подобный формат соответствует как общей политике Правительства Российской Федерации по совершенствованию взаимодействия государства и бизнеса, так и стратегии Группы ВЭБ.РФ, в состав которой входит Российский экспортный центр и которая по поручению Правительства Российской Федерации координирует реформу институтов развития в целях экономического роста.

Также Российский экспортный центр разрабатывает меры поддержки в ответ на меняющиеся запросы рынка. Например, для компаний, экспортирующих по каналам электронной торговли, РЭЦ помогает выбрать модель работы под индивидуальные бизнес-потребности, обеспечивает поддержку на старте продаж, а также создает сеть национальных магазинов российских товаров на крупнейших международных площадках. Еще пример – специальные новые программы господдержки продвижения российской киноиндустрии и анимации на зарубежные рынки.

Компании Группы РЭЦ активно сотрудничают как с региональными центрами поддержки экспорта, так и с другими институтами развития, обеспечивая синергетический эффект в процессе оказания содействия российским предпринимателям и реализации экспортного потенциала сложных высокотехнологичных отраслевых проектов.

В 2021 году Группа РЭЦ продолжит реализацию задач по развитию экосистемы поддержки экспорта, снижению административных барьеров для экспорта, увеличению количества российских экспортеров.

Вероника Никишина
Генеральный директор
АО «Российский экспортный центр»



ГРУППА РЭЦ – НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИНСТИТУТ ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТА



Группа Российского экспортного центра работает как специализированный многофункциональный институт развития, чья основная задача – помочь российским компаниям расширить экспорт несырьевых неэнергетических товаров.



В Группу входят 3 организации, каждая со своим специалитетом по поддержке экспортеров:

- ▶ Акционерное общество «Российский экспортный центр» (далее – АО «РЭЦ», РЭЦ) работает как «единое окно» в области финансовых и нефинансовых мер поддержки экспорта и выступает головной организацией Группы;
- ▶ Акционерное общество «Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций» (далее – АО «ЭКСПАР», ЭКСПАР, Агентство) обеспечивает поддержку экспорта с помощью страхового инструментария защиты экспортных кредитов и инвестиций;
- ▶ Государственный специализированный Российский экспортно-импортный банк (далее – АО РОСЭКСИМБАНК) предоставляет экспортерам инструменты кредитно-гарантийной поддержки в координации с компаниями Группы РЭЦ, государственными институтами и коммерческими игроками как на территории Российской Федерации, так и за рубежом.

Кроме того, в контуре Группы находится АНО «Школа экспорта Акционерного общества «Российский экспортный центр», которая обеспечивает повышение профильных компетенций предпринимателей и сотрудников компаний в сфере экспортной деятельности.

Как институт развития, Группа РЭЦ не конкурирует с рынком, например, в части финансовых услуг, а дополняет существующие на рынке предложения. Кроме того, Группа РЭЦ оказывает многочисленные нефинансовые услуги для потенциальных и действующих экспортеров, выполняет агентские функции Правительства Российской Федерации.

При этом, благодаря интегрированному корпоративному контуру, Группа РЭЦ эффективно работает как единая точка доступа к комплексной поддержке реализации экспортных проектов и развитию экспортного потенциала российского бизнеса сразу для всех участников рынка – экспортеров, иностранных покупателей российской продукции, финансовых институтов и институтов развития, федеральных и региональных органов власти.

Рисунок 1. Портрет Группы РЭЦ



Группа РЭЦ сотрудничает с органами исполнительной власти, разрабатывает предложения по развитию регулирования в области экспорта и внешнеэкономической деятельности, плотно взаимодействует с представителями делового и экспертного сообщества и помогает снимать барьеры и системные ограничения, с которыми сталкиваются экспортеры.

Таким образом, Группа РЭЦ может предложить предпринимателям меры поддержки для каждого этапа экспортного цикла – от первоначального обучения, консалтинговой поддержки, помощи в процессе выхода на иностранные электронные торговые площадки (или на конкретных заинтересованных импортеров) до сложных финансовых инструментов в рамках реализации комплексных экспортно ориентированных проектов.

Группа РЭЦ в рамках своих компетенций участвует в реализации национальных проектов «Международная кооперация и экспорт» и «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной

предпринимательской инициативы», а также федеральных проектов «Системные меры содействия международной кооперации и экспорта», «Акселерация субъектов малого и среднего предпринимательства» и «Системные меры по повышению производительности труда».

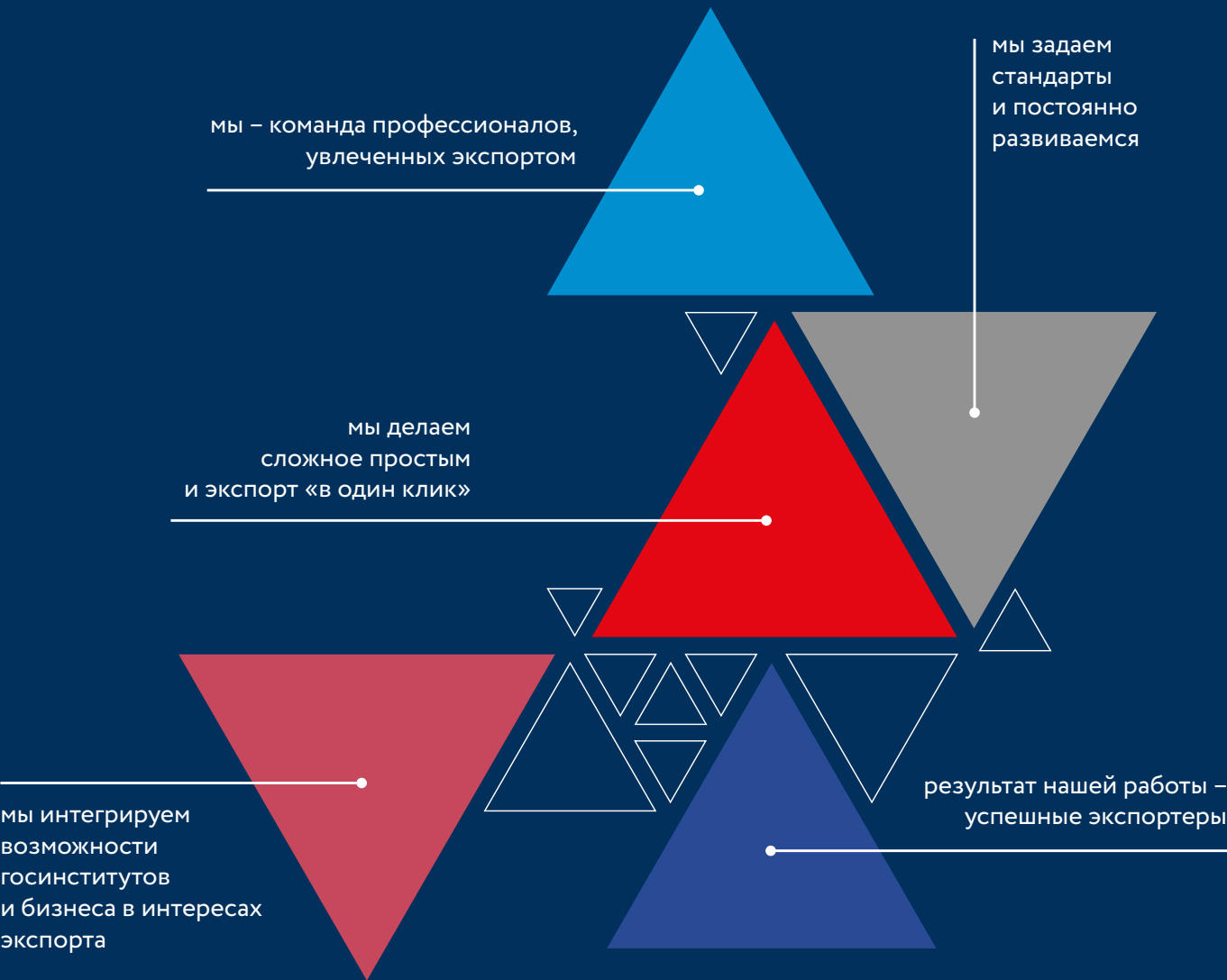
Компании Группы РЭЦ, в свою очередь, входят в Группу ВЭБ.РФ, деятельность которой направлена на достижение национальных целей развития. Кроме того, в соответствии с Федеральным законом № 164-ФЗ, функционирование Группы РЭЦ координируется ВЭБ.РФ, что создает комплексные возможности для обмена компетенциями компаний Группы РЭЦ и институтов развития, входящих в Группу ВЭБ.РФ, в целях поддержки крупнейших экспортно ориентированных проектов, а также реализации экспортного потенциала отраслевых проектов в высокотехнологичной и иных сферах.

МИССИЯ, ЦЕННОСТИ И ЦЕЛИ ГРУППЫ РЭЦ

В корпоративном контуре Группы РЭЦ сформулированы единые для всех компаний миссия и ценности, которые формируют облик и принципы деятельности Группы РЭЦ как института, ответственного за развитие российского экспорта несырьевой продукции.

Миссия Группы РЭЦ: «Мы верим, что для российских товаров и услуг нет границ. Мы повышаем благосостояние общества, раскрывая возможности глобальных рынков для каждой российской компании».

Ценности Группы РЭЦ направлены на реализацию ее миссии, отражают подход к работе внутри организации и закладывают необходимый фундамент для создания и поддержки экспорта:



СОСТАВ СОВЕТОВ ДИРЕКТОРОВ

По состоянию на 31.12.2020 в Совет директоров АО «РЭЦ» входили:

Шувалов Игорь Иванович	Председатель Совета директоров, Председатель государственной корпорации развития «ВЭБ.РФ»
Никишина Вероника Олеговна	Генеральный директор АО «Российский экспортный центр»
Окладникова Ирина Андреевна	заместитель Министра финансов Российской Федерации
Осьмаков Василий Сергеевич	заместитель Министра промышленности и торговли Российской Федерации
Левин Сергей Львович	заместитель Министра сельского хозяйства Российской Федерации
Осипов Леонид Викторович	заместитель Руководителя Аппарата Первого заместителя Председателя Правительства Российской Федерации
Ильичев Владимир Евгеньевич	заместитель Министра экономического развития Российской Федерации

По состоянию на 31.12.2020 в Совет директоров АО «ЭКСПАР» входили:

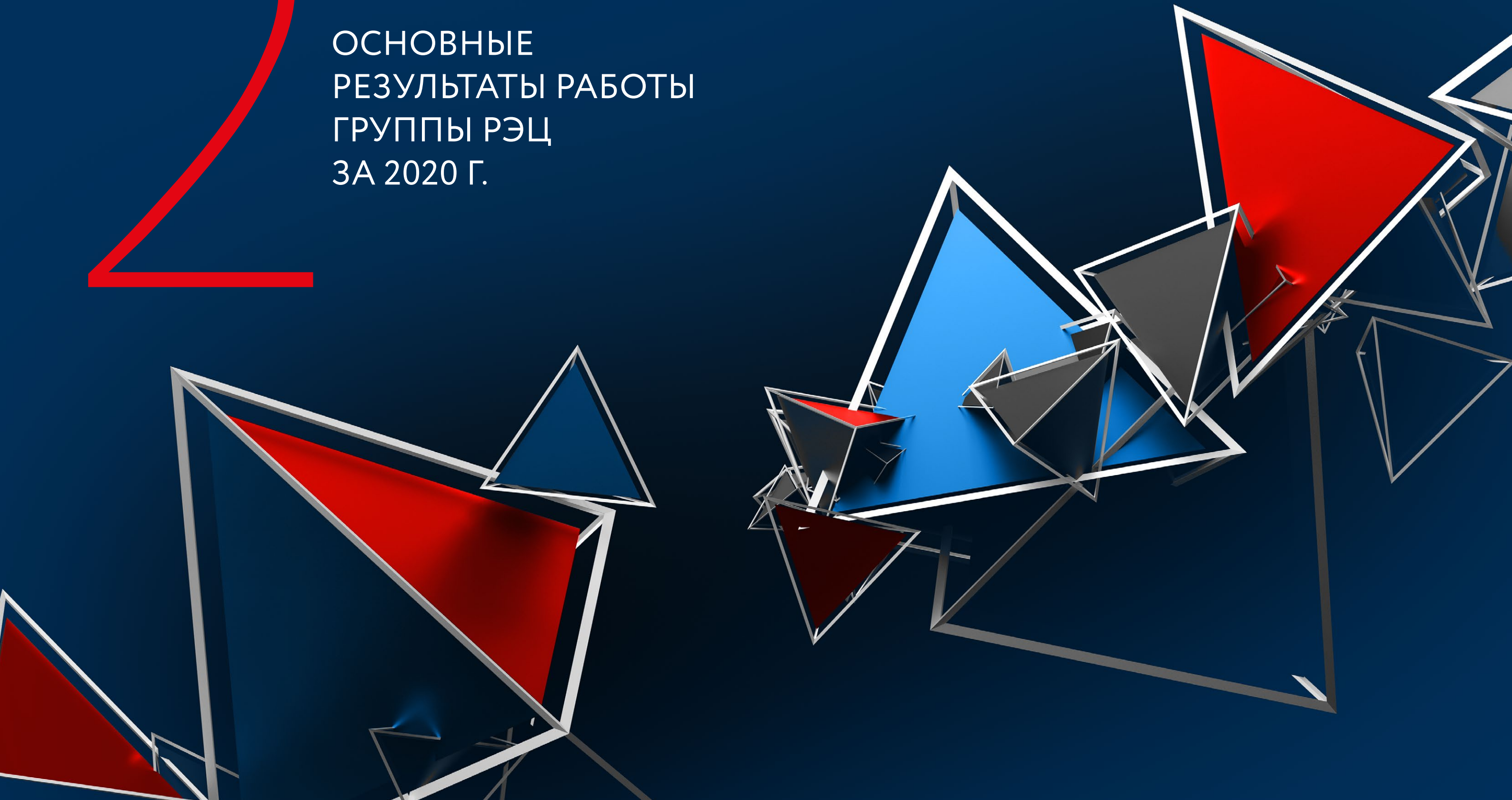
Никишина Вероника Олеговна	Председатель Совета директоров, Генеральный директор АО «Российский экспортный центр»
Гусаков Никита Валерьевич	Генеральный директор АО «ЭКСПАР»
Осьмаков Василий Сергеевич	заместитель Министра промышленности и торговли Российской Федерации
Констандян Артем Георгиевич	член Совета директоров АО «ЭКСПАР»
Максимов Тимур Игоревич	заместитель Министра финансов Российской Федерации
Осипов Леонид Викторович	заместитель Руководителя Аппарата Первого заместителя Председателя Правительства Российской Федерации
Ильичев Владимир Евгеньевич	заместитель Министра экономического развития Российской Федерации

По состоянию на 31.12.2020 в Совет директоров АО РОСЭКСИМБАНК входили:

Никишина Вероника Олеговна	Председатель Совета директоров, Генеральный директор АО «Российский экспортный центр»
Талыбов Азер Муталим оглы	заместитель Министра экономического развития Российской Федерации (до 20.05.2020), Председатель Правления АО РОСЭКСИМБАНК (с 20.07.2020)
Гусаков Никита Валерьевич	Генеральный директор АО «ЭКСПАР»
Осьмаков Василий Сергеевич	заместитель Министра промышленности и торговли Российской Федерации
Ильичев Владимир Евгеньевич	заместитель Министра экономического развития Российской Федерации
Максимов Тимур Игоревич	заместитель Министра финансов Российской Федерации
Полубояринов Михаил Игоревич	первый заместитель Председателя ВЭБ.РФ (до 23.03.2020), Генеральный директор ПАО «ГТЛК» (до 19.11.2020), Председатель Правления ПАО «Аэрофлот» (с 20.11.2020)



ОСНОВНЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ РАБОТЫ ГРУППЫ РЭЦ ЗА 2020 Г.



НЕСЫРЬЕВОЙ НЕЭНЕРГЕТИЧЕСКИЙ ЭКСПОРТ РОССИИ В 2020 ГОДУ

Несырьевой неэнергетический экспорт России в 2020 году, по расчетам АО «РЭЦ», составил 141,1 млрд долл. США¹. Это на 2,7% меньше, чем в 2019 году.

Динамика мировой торговли в 2020 году оказалась отрицательной впервые с 2009 года. Основной причиной замедления торговли стало снижение экономической активности по всему миру на фоне распространения коронавирусной инфекции и прерывание цепей поставок в связи с применением антиэпидемических мер, закрытия границ, введения локдаунов.

В части российского несырьевого неэнергетического экспорта большинство отраслей и товарных сегментов промышленности показали снижение объемов поставок; рост зафиксирован в секторе драгоценных металлов, также вырос экспорт пластмасс, фармацевтической продукции, парфюмерии и косметики, продукции легкой промышленности.

Устойчивую положительную динамику экспорта показал агропромышленный комплекс как в целом, так и по всем основным сегментам (за исключением рыбного сегмента), чему способствовали рекордные урожаи. Так, в 2019 году были собраны богатые урожаи масличных культур и сахарной свеклы, и продукция их переработки в основном экспортировалась в 2020 году. В 2020 году Россия получила второй в истории рекордный урожай зерна.

Основными направлениями несырьевого неэнергетического экспорта России являются страны СНГ, Европы, Восточной Азии, существенное значение также имеют Ближний Восток, Африка и Америка.

ПОДДЕРЖКА ЭКСПОРТА РОССИИ ГРУППОЙ РЭЦ В 2020 ГОДУ

Несмотря на глобальные кризисные явления, вызванные пандемией коронавируса в 2020 году, команда Группы РЭЦ смогла сохранить объемы поддержанного российского экспорта и оказать содействие большему числу экспортеров, чем в предыдущие годы.

Так, в 2020 году Группа РЭЦ поддержала экспорт на 19,3 млрд долл. США, что сопоставимо с 2019 годом (19,5 млрд долл. США) и выше показателя 2018 года (18,8 млрд долл. США).

Объем поддержанного экспорта с использованием страховых решений АО «ЭКСПАР» составил 17,3 млрд долл. США, объем предоставленного финансирования (без учета сделки с Амурским ГПЗ) превысил 430 млрд руб. Страховая поддержка оказана 466 экспортерам из 55 регионов России, а также 31 зарубежному торговому дому. По итогам года поддержано 169 новых экспортеров. Также выросло и число поддержанных экспортеров-МСП, их доля выросла с 38% до 44%.

Объем поддержанного экспорта финансовыми решениями АО РОСЭКСИМБАНК в 2020 году составил 1,9 млрд долл.

США (с учетом сделок, застрахованных в АО «ЭКСПАР»). Объем предоставленного финансирования в целях поддержки экспорта по итогам года составил 98,6 млн руб., или 124% от целевого годового значения. Банк поддержал 401 экспортера из 55 регионов Российской Федерации, из них 55% составили экспортеры-МСП.

В 2020 году нефинансовыми мерами поддержано более 10 000 экспортеров из различных регионов Российской Федерации. Чаще всего экспортеры обращались в Группу РЭЦ за информационной поддержкой и образовательными услугами, также поступило большое количество запросов на поддержку экспортных поставок, бизнес-мэтчинг и консалтинг.

Услугами Школы экспорта РЭЦ в 2020 году воспользовались более 4 800 компаний, что на 20% больше плана. Школа экспорта РЭЦ учит не только начинающих экспортеров, но и сотрудников отделов ВЭД состоявшихся компаний, как экспортировать быстрее, выгоднее, безопаснее и максимально результативно использовать существующие меры поддержки.



Рисунок 2. Динамика объемов несырьевого неэнергетического экспорта России, млрд долларов США

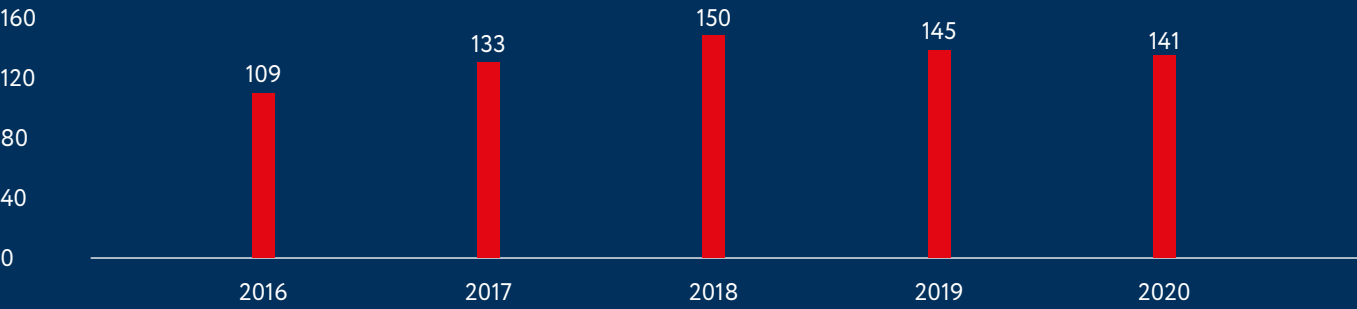


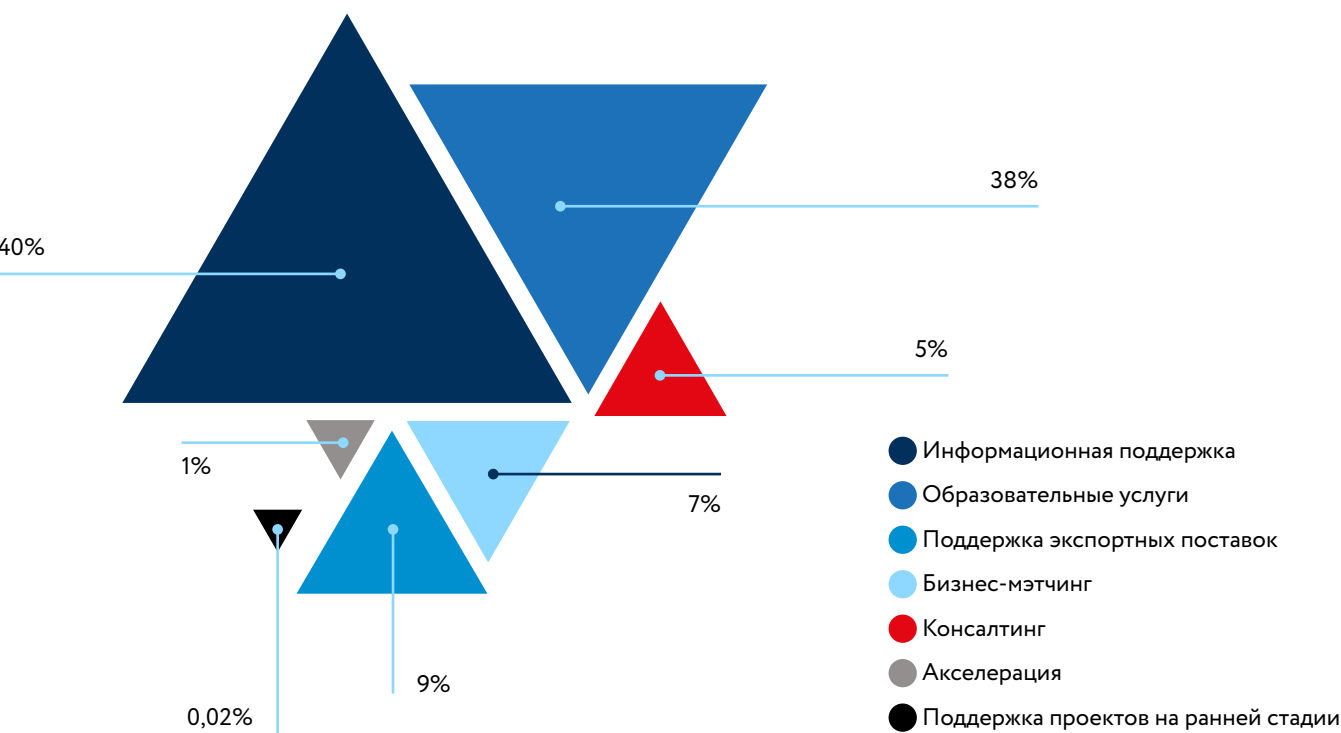
Таблица 1. ННЭ России по отраслям нацпроекта, млн долларов США

Наименование отрасли	2019	2020	Прирост	Темп, %
ННЭ	145 031	141 077	-3 954	-2,7
Промышленность	119 382	110 779	-8 603	-7,2
АПК	25 649	30 298	4 649	18,1

¹ Расчеты по кодам ТН ВЭД в соответствии с приказом Минпромторга России от 04.12.2020 № 4247, с изменениями согласно приказу Минпромторга России от 29.01.2021 № 288.



Рисунок 3. Структура оказанных нефинансовых услуг в 2020 году



В целом в 2020 году поддержку Группы РЭЦ получили более 10 480 экспортеров, что на 23% выше запланированного количества.

Таких показателей удалось достичь в том числе благодаря тому, что команда Группы РЭЦ смогла оперативно

перестроить внутренние бизнес-процессы и перевести часть услуг в онлайн-формат так, чтобы обеспечить эффективную поддержку российским экспортерам даже в условиях пандемии.

ЭКОСИСТЕМА ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТЕРА – ВЗАИМОДОПОЛНЯЕМОСТЬ РЕШЕНИЙ ГРУППЫ РЭЦ В 2020 ГОДУ

Группа РЭЦ включает 3 организации с различным профилем поддержки экспортера и предлагает инструменты поддержки для разных этапов экспортного цикла, учитывая тот факт, что компании могут находиться на разных уровнях своего становления в качестве экспортеров. При этом Группа РЭЦ действует как единый институт развития, а предлагаемые инструменты и меры поддержки для экспортера имеют взаимодополняющий синергический эффект.

Многие экспортеры используют наборы из инструментов поддержки компаний Группы РЭЦ. Благодаря интегрированному фронт-офису Группы РЭЦ это быстрее и удобнее, чем использовать инструменты и услуги от различных институтов развития и коммерческих компаний.

Пример:

Например, кондитерская фабрика из Московской области использует и возможности участия в бизнес-миссиях, и аналитические продукты РЭЦ, и страхование кредита поставщика от АО «ЭКСПАР». Другой пример: производитель бытовой химии и косметики использует консультационную поддержку по вопросам оценки соответствия продукции на внешних рынках и доступа на международные торговые интернет-площадки, получает в РЭЦ сертификаты свободной продажи и использует иные меры поддержки (от компенсации части затрат на транспортировку продукции до финансирования расходов по экспортному контракту и страхования краткосрочной дебиторской задолженности).

Кроме того, АО РОСЭКСИМБАНК и АО «ЭКСПАР» предлагают взаимодополняющие финансовые продукты, которые позволяют заполнить пробелы на рынке как с точки зрения самого типа продукта, так и с точки зрения уровня кредитного риска клиента и направлений экспортных поставок на всех этапах их реализации. Благодаря таким решениям у экспортеров появляется возможность реализовать сложные комплексные проекты, которые иначе были бы невыполнимы.

Пример:



В 2020 году завершено строительство завода по производству металлического проката мощностью до 500 тыс. тонн в год в Ташкентской области Республики Узбекистан, реализованное при участии Группы РЭЦ (генподрядчиком выступает ГК «Метпром»).

Проект имеет большую экспортную составляющую. Ключевым сырьем для производства металлопроката является горячекатаный прокат из России. Ежегодный объем экспорта горячекатаного проката на СП ООО «Toshkent Metallurgiya Zavodi» может составить до 19 млрд руб. Экспортером горячекатаного проката выступит ПАО «Магнитогорский металлургический комбинат», который уже поставил прокат для производства первой партии продукции.

Кроме того, стоимость российского оборудования, строительных материалов и услуг, экспортированных в рамках реализации проекта от более чем 30 российских производителей и поставщиков, составляет 90,3 млн евро.

В рамках данного проекта АО РОСЭКСИМБАНК предоставил финансовую поддержку поставок российского оборудования и материалов, а также строительно-монтажных работ в рамках экспортного контракта (ЕРС- контракт) между ООО «МетПромПроект» и ТМЗ. Объем финансирования АО РОСЭКСИМБАНК под покрытие АО «ЭКСПАР» составляет порядка 164,6 млн евро.

Пример:



В 2020 году начались поставки в Египет пассажирских железнодорожных вагонов в рамках совместного проекта АО «ЭКСПАР» и Венгерского национального экспортно-кредитного агентства (Magyar Exporthitel Biztosito Zrt.): было предоставлено страховое покрытие финансирования совместного российско-венгерского проекта по поставке пассажирских вагонов в Арабскую Республику Египет для Египетских национальных железных дорог.

Производство и поставку вагонов обеспечивает группа АО «Трансмашхолдинг» в лице ОАО «ТВЗ» (российская производственная площадка), Transmashholding Hungary Kft (контрактодержатель) и Dunakeszi Jarmu javito Kft (венгерская производственная площадка).

Реализация проекта стала возможной благодаря формированию российско-венгерского предложения, включающего производство и поставку вагонов и предоставление финансирования покупателю. Export-Import Bank Plc выступил основным кредитором на сумму 940 млн евро, АО РОСЭКСИМБАНК предоставил кредитование 50% аванса в размере 76 млн евро, а АО «ЭКСПАР» (49%) и Венгерское экспортно-кредитное агентство МЕНІВ (51%) обеспечили страховое покрытие по кредиту.

ЭКОСИСТЕМА ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТЕРА – ОТКРЫТИЕ ПЛАТФОРМЫ «МОЙ ЭКСПОРТ»

В 2020 году была открыта цифровая платформа «Мой экспорт» информационной системы «Одно окно», которая призвана принципиально изменить взаимодействие предпринимателей с ведомствами, участвующими в оказании услуг и господдержки экспортерам, и сформировать технологическую основу для полноценной экосистемы поддержки экспортера.

Платформа предоставляет экспортерам возможность получить доступ в электронном виде из единой точки входа к услугам ведомств, контролирующим органов, РЭЦ и иных организаций в сфере экспортной деятельности, что позволит снизить трудозатраты и сократить количество бумажных документов.

В основе концепции платформы лежит отказ от бумажных документов и исключение человеческого фактора при оказании услуг и принятии решений, что, в свою очередь, позволило предоставлять экспортерам сервисы качественно нового уровня. Так, экспортер получит не какую-то отдельную услугу, а решение жизненной ситуации под ключ, что достигается за счет цифровой интеграции задействованных ведомств. Непосредственно сам экспортер даже не будет замечать процесса оказания услуги – просто увидит результат.

Для того чтобы обеспечить в полной мере цифровое взаимодействие экспортеров, институтов развития и профильных органов государственной власти, команде проекта удалось организовать возможность получения

52 видов сведений от 18 ФОИВ через единую систему межведомственного взаимодействия (в том числе получение сведений об отсутствии задолженности от ФНС России, о фактических объемах экспорта продукции от ФТС России, сведений из реестра сертификатов соответствия от Росаккредитации, а также подтверждения производства продукции на территории России от Минпромторга России). Все эти сведения предоставляются органами государственной власти, а не запрашиваются от экспортера.

В целях создания такого механизма «одного окна» и запуска электронных сервисов в 2020 году было принято более 30 нормативных правовых актов.

В разработке первых сервисов приняли участие 11 ФОИВ, Банк России, Торгово-промышленная палата РФ, Группа РЭЦ и сами экспортеры. При этом участники совместно создали модель предоставления данных через систему межведомственного электронного взаимодействия (СМЭВ), чтобы оптимизировать процессы оказания услуг и сделать их более прозрачными и понятными для экспортеров.



В 2020 году на цифровой платформе «Мой экспорт» в том числе были запущены следующие сервисы:

- ▶ компенсация части затрат на транспортировку;
- ▶ Free Sale Certificate (FSC) – оформление и выдача сертификата свободной продажи;
- ▶ таможенное декларирование;
- ▶ подтверждение 0% ставки НДС;
- ▶ финансирование затрат на участие в международных выставочно-ярмарочных мероприятиях и деловых миссиях;
- ▶ предоставление подтверждающих документов и информации по запросу органов валютного контроля.

По состоянию на 31.12.2020 в информационной системе зарегистрировалось 1 978 юридических лиц и индивидуальных предпринимателей.

Информационной системе «Одно окно» присвоен статус государственной информационной системы (ГИС), а также статус информационного оператора ФТС России.

ЭКОСИСТЕМА ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТЕРА – ИНТЕГРАЦИЯ ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТЕРОВ-МСП

Группа РЭЦ активно работает над созданием единой системы поддержки экспорта МСП, которая позволит на практике использовать единые подходы и стандарты, а также повысить эффективность действующих мер поддержки, в том числе увеличить охват ими малых компаний.

В 2020 году достигнуты следующие результаты:

- ▶ объем средств, которые получают региональные центры поддержки экспорта, стал напрямую связан с результатами деятельности конкретного центра за предыдущий период (соответствующие изменения внесены в постановление Правительства Российской Федерации от 15.04.2014 № 316);
- ▶ утверждены новые требования к ЦПЭ, предусматривающие переход ЦПЭ от дискретной формы предоставления услуг к комплексным услугам для субъектов МСП (приказ Минэкономразвития России от 18.02.2021 № 77);

- ▶ представители РЭЦ включены в состав экспертных советов 11 пилотных субъектов Российской Федерации;
- ▶ для руководителей ЦПЭ проведено обучение по программе Школы экспорта РЭЦ «Старт экспортной деятельности: 10 шагов к успеху»;
- ▶ определены перечни продуктов поддержки для экспортеров-МСП, которые предоставляют ЦПЭ и РЭЦ с привлечением клиентов через ЦПЭ.

Новые подходы позволяют формировать «коробочные» решения для экспортеров-МСП, включающие как услуги ЦПЭ, так и продукты РЭЦ, и исключить дублирование мер поддержки.

ОСНОВНЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ИСПОЛНЕНИЯ НАЦИОНАЛЬНОГО ПРОЕКТА «МЕЖДУНАРОДНАЯ КООПЕРАЦИЯ И ЭКСПОРТ»

Генеральный директор АО «Российский экспортный центр» выступает в роли руководителя федерального проекта «Системные меры развития международной кооперации и экспорта» (далее – федеральный проект), который входит в национальный проект «Международная кооперация и экспорт» и является инструментом консолидации государственной политики в области поддержки и развития экспорта.

В рамках реализации указанного федерального проекта Группа РЭЦ обеспечила достижение всех плановых значений его показателей, предусмотренных на 2020 год, а также выполнение всех мероприятий со сроком в 2020 году.

Ключевые результаты реализации федерального проекта, достигнутые в 2020 году:

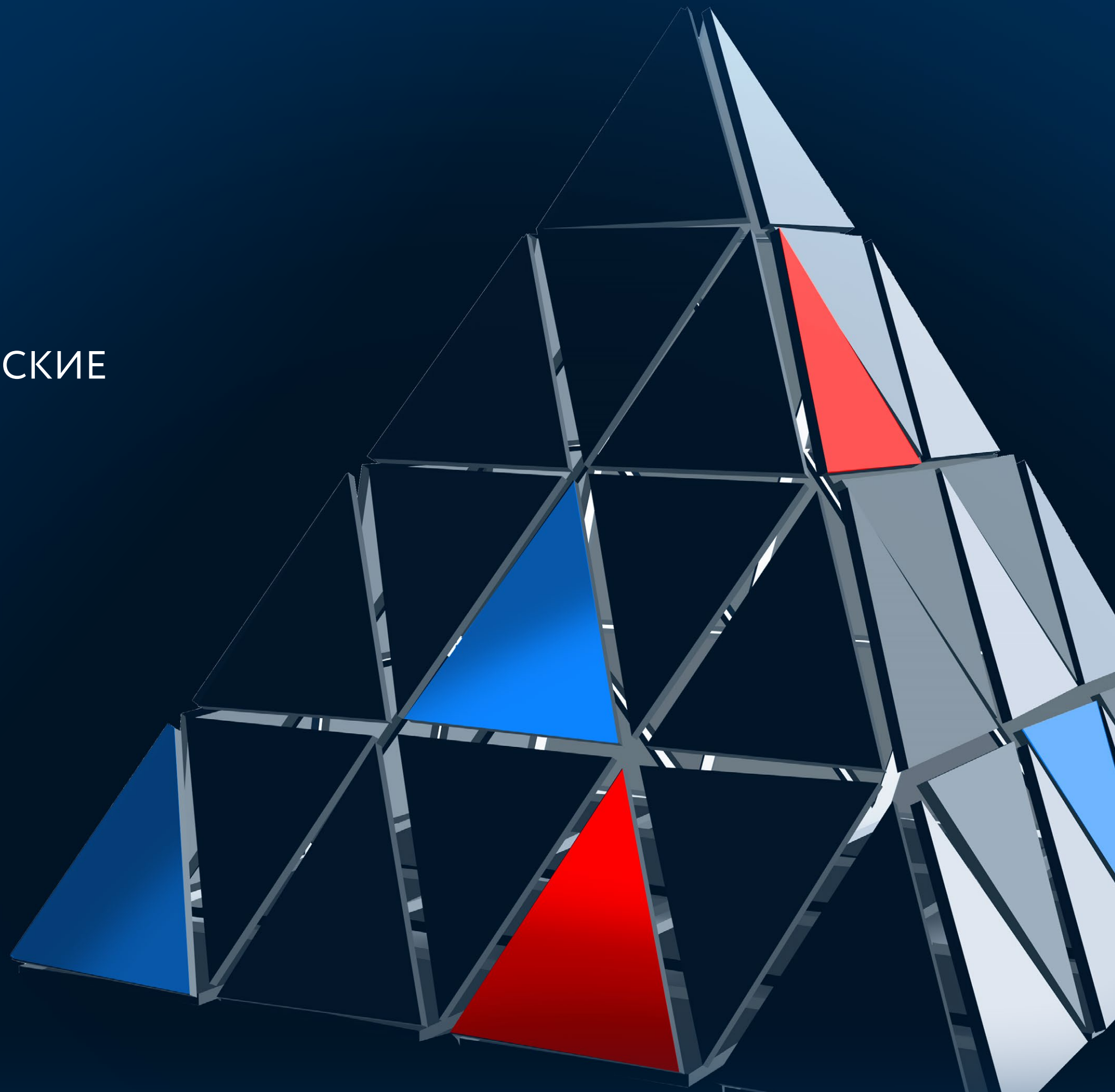
- ▶ введена в промышленную эксплуатацию цифровая платформа «Мой экспорт» на базе информационной системы «Одно окно»;
- ▶ утверждены 6 совместных проектов программы ВЭБ.РФ и РЭЦ по созданию (модернизации) экспортно ориентированных производств;
- ▶ либерализованы меры административной ответственности и уточнены составы уголовных преступлений за нарушения требований валютного законодательства Российской Федерации (приняты федеральные законы от 01.04.2020 № 73-ФЗ и от 20.07.2020 № 218-ФЗ);
- ▶ утверждена новая редакция Стандарта по обеспечению благоприятных условий для развития экспортной деятельности в субъектах Российской Федерации (Региональный экспортный стандарт 2.0);
- ▶ организован и проведен Всероссийский конкурс «Экспортер года» (с вручением премии в области международной кооперации и экспорта);
- ▶ 19 опорных лабораторий, включенных в План модернизации опорных лабораторий, наделены правом выдавать по результатам исследований протоколы с использованием знака ILAC MRA;
- ▶ приняты документы по расширению количества секторов услуг, в которых функционирует единый рынок, и определению содержательной эквивалентности секторов услуг;
- ▶ введено в практику рассмотрение на заседаниях Совета Евразийской экономической комиссии крупных совместных проектов государств – членов ЕАЭС.



В соответствии с Указом Президента Российской Федерации от 21.07.2020 № 474 в 2020 году при участии РЭЦ разработана новая редакция паспорта национального проекта «Международная кооперация и экспорт», которая нацелена на достижение показателя «Реальный рост экспорта несырьевых неэнергетических товаров не менее 70 процентов по сравнению с показателем 2020 года» национальной цели развития «Достойный, эффективный труд и успешное предпринимательство».

3

СТРАТЕГИЧЕСКИЕ ЗАДАЧИ



В части поддержки экспорта Группа РЭЦ в качестве основной стратегической цели до 2026 года и на перспективу до 2030 года ставит перед собой долгосрочное устойчивое увеличение российского несырьевого неэнергетического экспорта за счет содействия началу и развитию экспортных составляющих бизнеса предпринимателей, осознающих выгоды от выхода на международные рынки.

В соответствии с национальным проектом «Международная кооперация и экспорт» к 2024 году объем несырьевого неэнергетического экспорта должен достигнуть 174 млрд долл. США, к 2030 году – 233 млрд долл. США (в постоянных ценах к базовому значению 2020 года).

Группа РЭЦ рассчитывает довести объем ежегодно поддерживаемого экспорта до 15-17% от годового объема ННЭ к 2030 году по сравнению с 13% в 2020 году.

Указанная цель предполагает реализацию Группой РЭЦ четырех групп задач:

Увеличение эффективности поддержки для получения системных мультипликативных эффектов

- Выполнение данной задачи в первую очередь достигается при помощи финансовых инструментов АО РОСЭКСИМБАНК и АО «ЭКСПАР» и повышения результативности финансовых и нефинансовых инструментов, адресности поддержки.

Создание нового экспорта

- Данная задача включает экспорт компаний, которые ранее не экспортировали продукцию или существенно нарастили экспорт, начали экспортировать новые товары, вышли на новые рынки или увеличили объемы экспорта. Новый фокус потребует актуализации продуктовой линейки (меры, направленные на софинансирование и компенсацию затрат экспортеров, инвестирующих в НИОКР, сертификацию и омологацию, а также на поддержку послепродажного обслуживания и обратного выкупа продукции с/х машиностроения), организации кредитно-финансовой поддержки соответствующих сделок и проектов, осуществления страхования, акселерации экспортеров, а также выполнения поиска новых покупателей на новых рынках, обеспечения доступа экспортеров к новым производительным каналам продаж.
- При этом ключевой предпосылкой для успеха в достижении соответствующей цели всегда остается активная позиция предпринимателя и его готовность инвестировать в развитие соответствующего направления своего бизнеса.

Защита интересов экспортеров

- Группа РЭЦ продолжит защищать интересы экспортеров, собирая предложения по устранению барьеров и продвигая системное совершенствование регуляторной среды ведения экспортно ориентированного и глобально конкурентоспособного бизнеса в Российской Федерации.

Содействие созданию благоприятных условий для роста вовлеченности в экспортную деятельность

- Данная задача заключается в активной роли Группы РЭЦ в процессах постоянного совершенствования делового климата, нормативного правового регулирования и сервисной архитектуры в целях упрощения и повышения привлекательности экспортной деятельности для широкого круга предпринимательства.
- Достижению данной цели способствует одновременная и постоянная работа Группы РЭЦ по нескольким направлениям.
- Во-первых, это постоянное совершенствование и развитие собственных компетенций, партнерской экосистемы и продуктов Группы, направленное на расширение числа экспортеров и инвесторов, которым в течение отчетного периода может быть предоставлена финансовая, нефинансовая или агентская поддержка.
- Во-вторых, это формирование клиентоцентричной экосистемы поддержки экспорта. Указанная задача решается в рамках развития ФГАИС «Одно окно» и является ведущим стратегическим приоритетом Группы.
- Для поддержки наиболее сложных экспорто ориентированных проектов АО РОСЭКСИМБАНК также будет объединять компетенции с АО «ЭКСПАР» и активно использовать страховые продукты для разделения риска и поддержания финансовой устойчивости Группы РЭЦ в целом.

В 2021 году Группа РЭЦ продолжит реализацию задач по развитию комплексной системы поддержки экспорта Российской Федерации, содействуя наращиванию российскими компаниями-экспортерами объемов и номенклатуры экспортируемой из России продукции (товаров, работ, услуг), а также оказывая стимулирующее влияние на увеличение количества компаний из России, осуществляющих экспортную деятельность.

